

# MOTORBOOTE. TÖRNS. TECHNIK. **Skipper.**

HENNINGS YACHT-VERTRIEB

## 25 Jahre Linssen-Yachts in Deutschland

VERLAGS-  
SONDER-  
SEITEN

**PAPENBURG BOAT-SHOW**

AM 23. UND 24. APRIL 2016

Wir laden Sie ein in die größte und außergewöhnlichste Linssen Yachts Präsentation Deutschlands.  
Wir zeigen Ihnen von 10.00 bis 18.00 Uhr die neue Linssen-Grand Sturdy-Modellreihe.

**HENNINGS YACHT VERTRIEB**

LINSSEN  YACHTS



## 25 JAHRE HENNINGS YACHT-VERTRIEB GMBH

# »Mr. Linssen Germany«

Es war im November 1990, als Heinrich Hennings einen Anruf bei der Stadt Papenburg tätigte. »Ich will das alte Baudock der Meyer Werft überdachen ...« Mit dieser Vision startete eine Erfolgsgeschichte.

**D**er Wirtschaftsförderer Winfried Nehe war überrascht, aber kein Beamter wie alle Vorurteile es besagen: »Wo sind sie? – Telefonzelle am Bahnhof? Kommen Sie her. – 17.00 Uhr? Ich bin hier ...« So kamen Hennings und Nehe noch am Abend im Rathaus der Stadt zusammen und Hennings erzählte dem Beamten von seiner Idee, den Stahlyachten, dem Konzept. Wer

Hennings kennt, weiß, wie er begeistert. Nehe war schnell überzeugt, trug dem Stadtrat sofort die Idee vor und am 1. April 1991 feierte Hennings Yacht-Vertrieb seine Neueröffnung. Das ehemalige Baudock der berühmten Meyer-Werft war überdacht und in der Halle im Wasser schwammen neue Linssen Yachten. Der erste Händler der niederländischen Werft in Deutschland war geboren mit einer Ausstellung, die heute einzigartig ist.

Über 500 Schiffe hat das Unternehmen seitdem verkauft, darunter allein 30 Mal das Flaggschiff, die Grand Sturdy 500. Kein anderer war ähnlich erfolgreich. Die Überzeugung für das Produkt und die Begeisterung für Linssen machten Hennings zu »Mr. Linssen Germany«. Und wenn in Deutschland jemand an eine Linssen Yacht denkt, ist Hennings Yacht-Vertrieb sicher die erste Adresse.

**SKIPPER:** Herr Hennings, was ist ihre persönliche Lieblingsyacht aus dem Linssen-Programm und warum ist das so?

**Heinrich Hennings:** Ganz klar. Die Grand Sturdy 500. Wenn man so eine große Yacht so gut verkaufen kann, ist das allein daher schon der Favorit ... (lacht) Aber im Ernst – in den vergangenen 25 Jahren habe ich so viele Linssen Modelle kennengelernt und jedes war zu seiner Zeit wieder ein Schritt nach vorn. Aber entscheidend im Verkauf war immer die Wertstabilität. Und das ist auch heute noch unser Plus.

**Andree Hennings:** Mein Favorit ist die Grand Sturdy 410 AC mit Variotop. Das Platzangebot mit drei Kabinen und jetzt dazu das vollautomatische Variotop – einfach eine perfekte Yacht, bei der die langjährige Erfahrung und die vielen Innovationen der Werft zusammen kommen.

**Christhard Wendt:** Die Grand Sturdy 470 Sedan Wheelhouse – ein Yacht wie ein Roadster. Die Kombination aus traditioneller Bauweise und modernen, schnit-

tigen Elementen ist hier einfach sehr gelungen. Meine Lieblingsyacht.

**SKIPPER:** Haben Sie jemals darüber nachgedacht, neben Linssen Yachts noch ein zweites Top-Fabrikat ins Verkaufssortiment aufzunehmen?

**Heinrich Hennings:** Nein. Niemals. Wir haben keinen Bauchladen – wir verkaufen das beste Produkt, da gibt es keine Kompromisse. Das was wir machen, das was wir glauben, das was wir vertreten – dazu stehen wir zu 100%. Wir sind auf eine Marke konzentriert und stehen voll dahinter. Nur so ist man glaubwürdig.

**SKIPPER:** Welche Zukunftspläne für die nächsten 25 Jahre gibt es im Hause Hennings?

**Andree Hennings:** Nach der Renovierung der Wasserhalle planen wir eine Erweiterung der Steganlage. Ansonsten bleiben wir verlässlich, ehrlich und ehrgeizig. Wir wollen und werden auch in den kommenden 25 Jahren der erste Ansprechpartner für Linssen Yachten in Deutschland sein.

**SKIPPER:** Hatten Sie bereits Spontankäufer unter Ihren Kunden, also Kunden die beim allerersten Besuch einen Kaufvertrag für eine Linssen unterzeichneten und dazu noch echte Motorboot-Einsteiger waren?

**Christhard Wendt:** Ein Kauf beim ersten Besuch? Das kommt natürlich nur sehr selten vor. Schließlich kauft man kein Fahrrad. Aber zwei neue Yachten an einem Tag an ein und denselben Kunden – das habe ich schon geschafft! (grinst)

**SKIPPER:** Was war das spannendste oder skurrilste Erlebnis in 25 Jahren?

**Heinrich Hennings:** 1993 habe ich mit Jos und Peter Linssen in einer langen nächtlichen Verhandlung, bei viel Bier und Genever, in einem Hotel in Bad Bentheim fünfzehn neue Lagerschiffe für uns in Papenburg gekauft. Ich habe meiner Frau nichts davon erzählt. Sie hätte sich womöglich von mir getrennt ... (lacht) Zum Glück konnten wir die Lageryachten innerhalb von einer Saison verkaufen und so sind wir jetzt 45 Jahre verheiratet ...



# JUBILÄUM

## Wie alles begann

Am 20. Februar ist Heinrich Hennings 68 Jahre alt geworden und »eigentlich« Rentner. Er bekommt sogar eine Rente, denn bevor er seine maritime Karriere startete, war er auch schon Verkäufer. Aber eben nicht für Yachten oder Luxuskarossen – nein, Hennings verkaufte Gebäck. Für Bahlsen war der Ostfrieser 21 Jahre im Außendienst tätig und belieferte den Handel in der Region. Am 11. Oktober 1986 dann der erste Schritt zur Karriere als Bootshändler. Heinrich und Karla Hennings hatten schon lange mit der Idee geliebäugelt eine Yacht zu kaufen, um diese zu vermieten. Ein Konzept, das bis dato relativ unbekannt war und bei Linssen noch keine Rolle spielte. Familie Hennings bestellte bei Peter Linssen die »Andy« – eine Linssen 32 SL Select mit Dusche und Warmwasseraufbereitungsanlage. Im April 1987 wurde die Yacht geliefert und Henrich und Karla gründeten mit »Charterfritze« die erste Firma. In der Region Friesland in den Niederlanden

startete die Vermietung. An den Wochenenden wurde übergeben, geputzt und eingewiesen. Karla kümmerte sich Zuhause um die Büroarbeiten. So vertiefte sich der Kontakt zur Linssen Werft, zur Familie Linssen. Ein erfolgreicher Weg war begonnen. Für Hennings, aber auch für die Linssen Werft. Hennings war fortan mit »Charterfritze« auf den Bootsmessen am Linssen-Stand vertreten. »Da kommt der Charterfritze« – Hennings wurde noch belächelt. Schnell zeigte sich aber, dass der quirlige Ostfrieser aus dem 100-Seelen-Dorf Mitling-Mark an der Ems den richtigen Riecher hatte. Und verkaufen, das konnte er. Das weiß jeder, der Hennings einmal persönlich kennenlernte. Die Überzeugung für das Produkt, die Begeisterung für die Marke Linssen, die alte Schule ... So dauerte es nicht lange, die zweite Charteryacht wurde geordert. Bald schon kam ein Charterkunde von Bord und meinte: »Dann schreiben Sie mal auf. Die Yacht hätte ich gern.« So war der Linssen Händler Hennings geboren.

Der drahtige Unternehmer ging seinen Weg. Er gründete sein Unternehmen in Papenburg, überdachte das Baudock der Meyer Werft und überzeugte viele Eigentümer von seinem Traum. Ganz nebenbei leistete er ein bisschen Geburtshilfe für Linssen Boating Holidays, das Tochterunternehmen von Linssen Yachts, das heute 85 Yachten in ganz Europa in der Vermietung anbietet. Ein bisschen wie der »Charterfritze« schon 1987. 1993 bestellte Hennings heimlich, ohne Absprache mit seiner Gattin, 15 nagelneue Linssen 37 SE als Lagerschiffe für die Papenburger Ausstellung. Intensive Verhandlungen, ein feuchtfrohlicher Abschluss, Bauschmerzen auf dem Weg nach Hause – und ein wenig die Geburtsstunde der Serienfertigung bei Linssen Yachts. Die fünfzehn Yachten hat der Senior übrigens im ersten Jahr verkauft. Hennings ist sich immer treu geblieben. Ehrlich, drahtig, bodenständig. Eben typisch norddeutsch, ohne viel Getöse. Heinrich Hennings liebt seinen Beruf. Es ist sein Hobby. Und so wird er auch weiterhin kaum das Rentenalter im Sessel hinter dem Kamin genießen, sondern weiter seiner Leidenschaft nachgehen. Auch wenn seine Frau Karla und die vier Enkelkinder durchaus Bedarf an Mann und Opa angemeldet haben. Vielleicht sieht man Heinrich Hennings dann auch mal auf einer Linssen Yacht. Zur Abwechslung als Kapitän. Nicht als Verkäufer. Die Nachfolge ist lange gesichert und geregelt. Sohn Andree Hennings ist längst selbst ein alter Hase im Geschäft und steht »dem Alten« schon über zwanzig Jahre zur Seite. Er ist ebenfalls Geschäftsführer und wird die Geschicke gemeinsam mit Christhard Wendt im Verkauf und Edmund Bergschneider im Service leiten, wenn der »Senior« dann mal in Ruhestand geht. Wenn ...



>> Von Maasbracht an alle Linssen Yachts-Händler >>

Wir sind Spezialisten für den Transport von Yachten und Segelbooten zu und von jedem Hafen in Europa. Problemlos, schadensfrei und zur vereinbarten Zeit. Rufen Sie +31 (0)35 582 55 50 an, schicken Sie eine Mail an [info@vandewetering.nl](mailto:info@vandewetering.nl) oder besuchen Sie unsere Internetseite.



[www.vandewetering.nl](http://www.vandewetering.nl)



## Sicher ankommen ...

mit den Spezialisten für Schiffselektrik und Dieseltechnik



Gasprüfung nach DVGW/G 608  
Marine-Service/Ausrüstung  
Schiffselektronik  
Bootsheizungen  
Inspektion



Heisfelder Str. 110b · 26789 Leer · Tel. 0491-4040 oder 925533  
[www.auw-bosch.de](http://www.auw-bosch.de) · eMail: [info@auw-bosch.de](mailto:info@auw-bosch.de)

## Fachkundig, zuverlässig und sicher

Van de Wetering Boat & Spezial Transport ist Experte für den Transport von Booten, Yachten, Segelschiffen und Masten zu und von allen erdenklichen Häfen in Europa, Nordafrika, Asien und auf den Kanarischen Inseln. Die einzigartigen, selbst entwickelten Tieflader können höher beladen werden als bei anderen Transportunternehmen und die Fracht zeitweise bis auf 2 cm über dem Boden abgesenkt werden, wobei der Kiel speziell geschützt wird. So werden alle Ziele über die schnellsten Routen erreicht.

Das Unternehmen mit Firmensitz am schönen IJsselmeer besteht nun seit über 55 Jahren, es ist bereits über zwei Generationen erfolgreich innerhalb und außerhalb Europas unterwegs. Geleitet wird Van de Wetering Boat & Spezial Transport von Alexander und Nico van de Wetering. Das Unternehmen fasst 50 LKW und dazu 20 Begleitfahrzeuge.

Von Beginn an, also seit 25 Jahren, begleitet das Unternehmen die Familie Hennings und wie Alexander van de Wetering stolz sagt: Die Zusammenarbeit war stets hervorragend und so soll es noch viele schöne und erfolgreiche Jahre weitergehen.

## Die Spezialisten für Schiffselektrik

Eine zuverlässige Schiffselektrik ist für jeden Skipper von großer Bedeutung. Als seit 30 Jahren etablierte Experten für Schiffselektronik sorgen wir mit unseren 22 Mitarbeitern für die optimale Sicherheit an Bord und eine stressfreie Fahrt auf dem Wasser. Dementsprechend betreut A&W im gewerblichen Bereich Seeschiffe weltweit. Zu unserem Anspruch gehört, dass wir als Spezialisten für Dieseltechnik Boote in Bewegung halten und Skipper gerne unseren Funk-Service nutzen. Selbstverständlich bietet A&W auch einen qualifizierten Marine-Service mit den Bereichen Wartung, Instandsetzung, Heizung, Klima an Bord, Marine-Ausrüstung und Gas-Installation an. Wenn gewünscht, führen wir die Prüfung nach DVGW G 608 durch. Wer auf der Straße unterwegs ist, profitiert von unserem Bosch Car- und Truck-Service. Und da wir zudem Old- oder Youngtimer lieben, rundet unser Classic-Service das umfangreiche A&W-Leistungspaket ab.

Wir gratulieren dem gesamten Hennings-Team herzlich zum Jubiläum und wünschen weiterhin viel Erfolg!





Seit 1795 baut die Meyer Werft in Papenburg. Bis in die 80er Jahre tat sie dies mitten in der Fehnstadt. Nach dem Umzug an die Ems wurden die alten Werfthallen zu einem Hotel. Das ehemalige Reparaturdock (Bild 1) beheimatet heute die Linssen Stahlyachten.

1987 startet Hennings seine Karriere mit der Firma Chartertours. Zunächst belächelt beginnt er schon im Winter 1990 mit dem Bau des Linssen Yacht Centers Nord. Das Dock der Werft wird überdacht (Bild 2) und am 1.4.1991 feiert Hennings Yacht-Vertrieb Neuer-

öffnung (Bild 3). Linssen Yachten sind etwas kleiner als die Kreuzfahrtriesen, aber genauso schön (Bild 4). Einer der berühmtesten Kunden: Rollo Gebhard, der Weltumsegler wurde von Heinrich Hennings überzeugt, dass es mit einer Linssen am meisten Freude auf dem

Wasser macht. So hat der Abenteurer mit einer Yacht aus Papenburg (Bild 5) noch viele Reisen bestritten. Nagelneue und sofort verfügbare Lagerschiffe gab es schon immer in Papenburg. Es ist ein Teil der Erfolgsgeschichte, denn Lieferzeiten kennt man bei Hennings

(fast) nicht. (Bild 6) Der Standort heute. Bis zu 40 Yachten liegen zeitweise in der Ausstellung und am Steg. Die größte Linssen Ausstellung außerhalb der Werft (Bild 7). Jährlich werden die erfolgreichsten Linssen-Händler ermittelt. Der Award für die beste Händler-

Performance im Jahr 2015 konnte sich das Team von Hennings sichern. 48 % aller Yachten aus dem Händler-Netzwerk, das entspricht fast einem 1/4 der Jahresproduktion von Linssen Yachts, wurden 2015 von den Papenburger Händlern verkauft.

## Der kompetente Service im Norden Deutschlands

Sie träumen schon immer von einer eigenen Yacht oder einem eigenen Segelboot? Bei uns können Sie sich ihren Traum erfüllen. Wir bauen ihr Boot nach ihren ganz persönlichen Wünschen. Von der Konzeption bis zur Auslieferung bekommen Sie bei uns alles, was Sie sich wünschen.

Ein ganz besonderer Service ist die Mitverfolgung der einzelnen Bauphasen. So können Sie jederzeit einen Blick auf ihr Boot werfen. Sämtliche Ausprägungen wie Farbe, Ausstattung, technische Hilfsmittel etc. werden in Zusammenarbeit mit unserem fachkundigen Team ausgearbeitet.

Wir bieten jedoch auch Wartungsarbeiten, Umbauten oder Lackierungen für Ihre Boot an. Zusätzlich haben wir ein großes Winterlager für Sie eingerichtet.

Wir würden uns freuen, Sie bald an unserem Standort begrüßen zu dürfen!

**Siemer**  
Yachtservice  
Hunte-Ems GmbH

Siemer Yachtservice  
Schleusenstraße 149b  
26676 Barßel-Reekenfeld  
Tel.: 0 44 97 - 92 68 26



**Wir gratulieren herzlich zu  
25 erfolgreichen Jahren!**



[www.siemer-yachtservice.de](http://www.siemer-yachtservice.de)





~~~~~

Zum 25-jährigen Jubiläum  
möchten wir ganz herzlich gratulieren  
und wünschen weiterhin viel Erfolg!

~~~~~

## Hotel Alte Werft

Wo Geschichte lebt

In der ehemaligen Maschinenbauhalle, in der das Papenburger Traditionsunternehmen Meyer Werft von 1870 bis zum Firmenumzug 1975 Schiffsteile fertigte, befindet sich heute das Hotel Alte Werft mit 121 komfortabel ausgestatteten Gästezimmern und Suiten. Zudem bietet das Hotel Alte Werft Veranstaltungsräume für bis zu 1.200 Personen in unterschiedlicher Größe.

Vom nachempfundenen New Yorker Theater mit rotem Samt und Backstein, der Kesselschmiede mit Industriecharakter, Veranstaltungssälen für Galas oder unserem Restaurant Schnürboden.

Das Hotel Alte Werft bietet mit seinem einzigartigen Ambiente den idealen Rahmen für kulturelle und wirtschaftliche Anlässe sowie private Veranstaltungen.

[www.hotel-alte-werft.de](http://www.hotel-alte-werft.de)



# Papenburg Boat Show

Die Bootssaison startet für viele Linsen Eigner aus ganz Deutschland traditionell mit der Papenburg Boat-Show, der Hausmesse bei Hennings Yacht-Vertrieb. Familie Hennings und ihr Team lädt im April Kunden, Freunde und Interessenten zum Tag der offenen Tür ein. In der einzigartigen Ausstellung wird den Besuchern in diesem Jahr fast die gesamte neue Linsen-Modellpalette präsentiert. Eine Motoryacht, die das Gefühl von Ruhe und Sicherheit vermittelt. Das sind Eigenschaften, die die neue Linsen Grand Sturdy Serie garantiert. Gepaart mit höchster Qualität ist der wohlverdiente Komfort sicher und Dank der effizienten Einteilung bieten die Yachten

einen unvergleichlich großen Wohn- und Lebensraum. Linsens Yachts baut Stahlverdränger von 8 bis 18 Metern. Je nach Wünschen, Fahrverier und Vorlieben ist dann eine bestimmte Modellreihe und ein bestimmtes Modell der Reihe (AC mit Achterkajüte oder Sedan mit offener Plicht) der Favorit. Die Serie stimmt sich in Länge und Ausrüstung aufeinander ab, so findet jeder die Yacht, die seinen Anforderungen genügt. Und während der Papenburg Boat-Show kann der Besucher selbstverständlich persönliche Wünsche oder individuelle Anforderungen mit der Hennings Crew erörtern.

Am 23. und 24. April von 10.00 bis 18.00 Uhr werden in Papenburg folgende neue Yachten ausgestellt: Grand Sturdy 290 Sedan, Grand Sturdy 350 AC, Grand Sturdy 36.9 AC mit Variotop®, Grand Sturdy 410 AC, Grand Sturdy 410 Sedan Longtop, Grand Sturdy 470 Sedan Wheelhouse sowie die Grand Sturdy 530 AC Wheelhouse. Hennings Yacht Vertrieb hat einige dieser Modelle als Vorführschiffe vorbestellt und so könnten Interessenten ab dem 1. Mai mit neuer Yacht in die neue Saison starten. Dazu wartet selbstverständlich eine Riesenauswahl an gepflegten und sofort verfügbaren Gebraucht-yachten auf das Publikum.

»Man kann bei uns eine echte Linsen live anschauen, anfassen, sich mal hineinsetzen und mit eigenen Augen beurteilen. Und selbstverständlich bietet sich die Möglichkeit einer Probefahrt im Papenburger Hafen« berichtet Juniorchef Andree Hennings.

»Viele langjährige Linsen-Eigner und Hennings-Kunden sind zur Hausmesse zu Gast. Wir zeigen den Besuchern eine fast vollständige Übersicht der Linsen Modellpalette!« Stolz ist Senior Hennings auf die freundschaftlichen Beziehungen zu den Kunden und betont: »Interessenten können hier aus allererster



Hand erfahren, warum Eigner sich für eine Linsen entschieden und welche Erfahrungen sie mit ihrem Schiff gemacht haben!«

Neben einem bunten Rahmenprogramm werden am Sonnabend wieder einige neue Mitglieder mit ihren schicken Yachten per traditioneller Schiffstaupe in die große Linsen Familie aufgenommen. Nicht weniger als zehn Linsen Yachten wird beim Taufakt der Name verliehen und selbstverständlich dazu auch eine Flasche Sekt am Anker zerschlagen. Für alle Eigner, Gäste, Zuschauer, Taufpaten und natürlich die Hennings Crew immer ein tolles Ereignis, von dem noch lange erzählt wird. Der Besuch der Papenburg Boat-Show lohnt also ganz sicher!



## Papenburg Boat-Show am 23. und 24. April 2016 jeweils von 10.00 bis 18.00 Uhr

Sie erreichen Papenburg in zwei Stunden aus Hamburg, Hannover oder dem Ruhrgebiet.



**Hennings Yacht Vertrieb**  
Linsen Yachts Center Nord  
An der alten Werft 1  
D-26871 Papenburg  
Tel. + 49 (0) 49 61 / 91 92 0  
Fax + 49 (0) 49 61 / 91 92 19  
www.hennings-yachtvertrieb.de  
info@hennings-yachtvertrieb.de

Die Linsen Flagge weht seit 25 Jahren in Papenburg. Familie Linsen und die ganze Mannschaft gratulieren herzlich zum Jubiläum und freuen sich auf die nächsten 25 Jahre!

Zur Papenburg Boat-Show am 23. und 24. April zeigen wir die neue Modellpalette!



**KONTAKT:**  
Linsen Yachts B.V., +31 475 439 999 | www.linsenyachts.com  
Nord: Hennings Yacht-Vertrieb, Tel. 04961 91920 | www.hennings-yachtvertrieb.de  
Süd: Wassersport- & Freizeitzentrum Kreusch, Tel. 06502 9130 0 | www.kreusch.de





# JUBILÄUM

## Die Traumverkäufer

»Der schönste Beruf der Welt«, sagen Andree Hennings und Christhard Wendt übereinstimmend. »Wir verkaufen Träume.« Wendt unterstützt den Junior-Chef seit einigen Jahren im Vertrieb. Die beiden kennen sich schon von der Schulbank und eher zufällig kam es zur heutigen Zusammenarbeit. Gemeinsam mit Edmund Bergschneider, der sich um den Service kümmert, und natürlich dem Seniorchef ist das schon die ganze Crew von Hennings Yacht-Vertrieb. Es ist eine kleine Familie. Täglich wird in einer ostfriesischen Teerunde alles gemeinsam besprochen und geplant. Das ist so Tradition – seit 25 Jahren. Unterstützt wird das Quartett von Marianne

Meyer, die dafür sorgt, dass alle Yachten auch picobello aussehen sowie einer großen Anzahl an Handwerkern aus der Region, mit denen Familie Hennings zum Teil schon seit der Gründung zusammenarbeitet. Ob Motoren, Pumpen, Lack, Polster, Gardinen, Persenninge oder Navigation – für alle und alles sorgt Hennings. Alles aus einer Hand. »Unser Erfolg ist auch der engen und vertrauensvollen Zusammenarbeit mit unseren Zulieferern zu verdanken. Wir können uns aufeinander verlassen, jeder denkt zuerst an den Kunden, jeder gibt Vollgas.« bedankt sich der Senior bei den Partnerbetrieben.



Die Papenburger-Linssen Crew (v.l.n.r.): Heinrich Hennings, Edmund Bergschneider, Christhard Wendt und Andree Hennings

Aber nicht allein Beratung, Qualität und Service reichen aus, damit zufriedene Eigner den Hafen verlassen. Wichtig sind Hennings Kunden auch die freundlichen, professionellen und dabei unaufdringlichen Dienstleistungen. Wer hier ein Schiff kauft, ist für die nächsten Jahre rundum versorgt. Und erzählt es weiter ... So verkauft Hennings Yachtvertrieb nicht nur einen Traum – er sorgt auch dafür, dass dieser Traum nie aufhört. Und das ganz sicher auch in den kommenden 25 Jahren.

Auch hier haben wir alles gut bedacht ...



Herzlichen Glückwunsch zum Jubiläum!



Zimmererarbeiten • Dachdeckerarbeiten  
Dachsanierung • Holzrahmenbau • Flachdächer

Saterlandstr. 26, 26689 Apen • Tel.: 0 44 89 / 94 116-0

## Vertrauen und Transparenz Schnitger setzt auf Werte, die Kunden überzeugen

Zimmerermeister Markus Schnitger gründete vor 16 Jahren seinen eigenen Betrieb. Heute beschäftigt er 20 Mitarbeiter. Das Geheimnis seines Erfolgs: Umfassende Kompetenz, Zuverlässigkeit und konsequente Kundenorientierung.

**Umfassende Kompetenz** beweist die Zimmerei Schnitger durch meisterhaftes Handwerk rund um Dach und Holz: von Zimmerer und Dachdeckerarbeiten (Dachsanierung und Neueindeckung, Photovoltaik, Gauben, Holzrahmenbau, Carports) bis zu Flachdach und Trockenbau.

**Zuverlässigkeit** erleben Sie durch ein eingespieltes, bestens geschultes Team sowie ein professionelles Projektmanagement von der individuellen Beratung – natürlich auch im Bereich Energiesparen oder Solar – bis zur kompletten Durchführung aus einer Hand.

**Kundenorientierung** spüren Sie bei Schnitger, weil man Ihre Wünsche in den Mittelpunkt stellen und mit großem Know-how das Beste daraus macht. Freundlich, offen und transparent vom Angebot bis zur Rechnungsstellung.

[www.zimmerei-schnitger.de](http://www.zimmerei-schnitger.de)

## Die Segelmacher aus dem Herzen Ostfrieslands

Heinz Tirrel übt die Kunst der Segelmacherei nun schon seit 1983 mit Leib und Seele aus. Qualität steht für ihn an erster Stelle. Handgefertigte Persennige, Yacht- und Traditionssegel, Markisen, Verdecke, Planen und Bespannungen – das Serviceangebot ist riesig. Auf Anfrage bietet Tirrel auch das komplette Programm von maritimem Zubehör wie Tauwerk, Draht und Bootsfarben aller Fabrikate. Zum Service gehört außerdem eine von Heinz Tirrel speziell entwickelte Handreinigung und Imprägnierung von Bootsverdecken, Persenningen, Segel-, Zelte- und Planenreinigung. Der Winterreparaturservice und das kostenlose Winterlager mit sachgerechter Einlagerung und Pflege runden das umfangreiche Portfolio ab.

Im Jahre 2000 erwarb Heinz Tirrel seinen Meisterbrief, seit 2007 betreut er Hennings Yacht-Vertrieb.

Die Segelmacherei gratuliert zum 25 jährigen Jubiläum und freut sich auf die noch kommenden Jahre der erfolgreichen Zusammenarbeit.



Segelmacherei Tirrel

Meisterbetrieb

Segelmacherei Heinz Tirrel  
Inhaber und Segelmachermeister  
Als Ausbilder und Segelmacher auf dem Segelschulschiff Gorch-Fock gefahren.

Kurt-Schumacher-Str. 11  
26789 Leer-Bingum

Telefon: 04 91 / 6 22 71  
Mobil: 0 174 / 60 81 759 (Heinz Tirrel)  
Email: [segelmacherei-tirrel@web.de](mailto:segelmacherei-tirrel@web.de)



NEUE AUSSTELLUNG SEIT FRÜHJAHR 2015

Faszination Schiffbau hautnah erleben

BESUCHERZENTRUM MEYER WERFT

Ganzjährig Führungen, Ticketreservierung unter:  
Papenburg Marketing GmbH  
Tel. 0 49 61 83 96-0 • [www.papenburg-marketing.de](http://www.papenburg-marketing.de)



## Zu Besuch bei den Ozeanriesen auf der Meyer Werft in Papenburg

Deutschlands längste und älteste Fehnkolonie liegt in direkter Nachbarschaft zu Ostfriesland. Idyllische Fehnhäuser und 40 Kilometer Kanäle mit romantischen Klapp- und Drehbrücken und ankernden Museumsschiffen verleihen der Seehafenstadt ihr ureigenstes Aussehen. Gleichzeitig laden moderne High-Tech-Unternehmen wie die MEYER WERFT zu einem Besuch ein. Knapp 300.000 Menschen besuchen jährlich das Besucherzentrum MEYER WERFT und erleben im Rahmen einer Führung hautnah wie moderner Schiffbau funktioniert. Bekannte Reedereien Royal Caribbean International (RCI) und »Dream Cruises« lassen zurzeit Ihre »Traumschiffe« auf der Werft fertigen. Die Ausdockung und Überführung der Luxusliner über die Ems lockt jährlich tausende von Menschen nach Papenburg. Einblicke in die Entstehungsgeschichte der Stadt erhalten Sie im Papenburger Zeitspeicher. Wer auf den Spuren der ersten Siedler Papenburgs wandeln möchte, stattet der Von Velen Anlage einen Besuch ab. Für Kulturliebhaber ist das Herrenhaus Gut Altenkamp mit seinem 200-jährigen Barockgarten ein Veranstaltungsort für hochkarätige Ausstellungen und Konzerte. Als führender Gartenbau-Standort Europas bietet Papenburg von ursprünglicher Natur über gepflegte Parks bis hin zu idyllischen Privatgärten Natur pur. Urlaub in Papenburg bietet auch die Möglichkeit aktiv zu sein. Ob Golfen, Radfahren, Reiten, Nordic Walking oder Wandern, die Vielfalt der Angebote ist groß!

**Veranstaltungen 2016 (Auszug):**

11.–12. Juni : Landpartie  
13.–14. August: Heißluft-Ballon-Festival  
02.–04. Hafenfest Papenburg

**Herbst 2016:**

Ausdockung/Überführung des Kreuzfahrtschiffes »Genting Dream« für die Reederei Dream Cruises

**Information und Buchung:**

Papenburg Marketing GmbH, Ölmühlenweg 21 26871 Papenburg  
[info@papenburg-marketing.de](mailto:info@papenburg-marketing.de) | [www.papenburg-marketing.de](http://www.papenburg-marketing.de)  
Telefon: 04961/83 96-0 | Fax: 04961/83 96 96

# 3 für 2. Ihr Mini-Sparabo.



GRATIS

## Jetzt alle Vorteile sichern

- 3 Ausgaben bekommen – nur 2 zahlen
- Zum Vorzugspreis von 8 Euro inkl. Porto
- Ab sofort bequem im Briefkasten
- Gratis-Prämie: original SKIPPER-Cap mit gesticktem Logo



Bitte liefern Sie mir die nächsten drei Ausgaben SKIPPER zum **Vorzugspreis von 8 €**. Ich erhalte als Gratis-Prämie das original SKIPPER-Cap.

Wir liefern frei Haus an folgende Anschrift:

<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
<small>Vorname/Name</small>	<small>Straße</small>	<small>PLZ/Ort</small>
<input type="text"/>	<input type="text"/>	
<small>E-Mail</small>	<small>Telefon</small>	

Das Abonnement verlängert sich zu den dann jeweils gültigen Bedingungen um ein Jahr, wenn es nicht spätestens zehn Tage nach Erhalt des dritten Heftes schriftlich beim Verlag abbestellt wird. Ich bezahle  nach Erhalt der Rechnung  per Bankeinzug

<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
<small>IBAN</small>	<small>BIC</small>	<small>Geldinstitut</small>

Ich ermächtige die MuP Verlag GmbH, SEPA ID DE87ZZZ00000662465, die Abgebühren von meinem Konto mittels Lastschrift einzuziehen. Hinweis: Ich kann innerhalb von acht Wochen, beginnend mit dem Belastungsdatum, die Erstattung des belasteten Betrages verlangen. Es gelten dabei die mit meinem Kreditinstitut vereinbarten Bedingungen.

<input type="text"/>	<input type="text"/>
<small>Datum</small>	<small>Unterschrift</small>

**Widerrufsgarantie:** Es wird ausdrücklich auf das Widerrufsrecht des Kunden hingewiesen und hierbei ausdrücklich auf die separate Belehrung über das Widerrufsrecht auf [www.SKIPPER-ONLINE.de](http://www.SKIPPER-ONLINE.de) verwiesen.